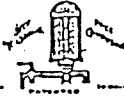


THE TOKHEIM MFG. CO.

INCORPORATED  
MANUFACTURERS OF

STORING PUMPING  
AND  
MEASURING SYSTEMS  
FOR OIL DEALERS



LONG DISTANCE  
SAFETY GASOLINE  
OUTFITS FOR  
AUTOMOBILES

DOME OIL PUMPS

CEDAR RAPIDS, IOWA.



J.J. TOKHEIM

*Agnes Tokheim, la fille de Jo'nn J. Tokheim, a généreusement fait don des fonds nécessaires à la construction de ce bâtiment afin de rendre hommage à la vie et à l'œuvre de son père, l'un des premiers inventeurs de l'Iowa.*

*Au cours de la phase de conception de l'exposition, l'histoire suivante a été découverte à l'usine Tokheim. Elle a été écrite par John J. Tokheim le 17 novembre 1939.*

## HISTOIRE DE JOHN J. TOKHEIM

Les opportunités offertes aux jeunes hommes sont-elles aussi bonnes aujourd'hui qu'il y a cinquante ans ? Grâce aux progrès de l'éducation, à la formation universitaire et à l'accès à l'enseignement supérieur pour tous, les opportunités sont bien plus nombreuses aujourd'hui qu'il y a cinquante ans. Mais trop de jeunes laissent passer ces opportunités en choisissant la voie la plus facile.

Les pionniers vivaient la « démocratie » et pratiquaient l'individualité, telles que garanties par la Constitution de ce pays à chaque citoyen loyal, et il y a toujours eu beaucoup de possibilités pour ceux qui étaient prêts à travailler.

À titre d'exemple d'individualité et d'opportunité créée de toutes pièces, malgré les handicaps liés à la langue et à l'éducation américaines, je peux citer John J. Tokheim, un jeune homme de seize ans qui est arrivé dans ce pays il y a cinquante-deux ans en tant qu'immigrant norvégien, payant son voyage en travaillant pendant les dix premiers mois dans une ferme de l'Iowa. Les deux étés suivants, il a continué à travailler à la ferme et, pendant les mois d'hiver, il a fréquenté l'école rurale et gagné son gîte et son couvert en effectuant des tâches ménagères à la ferme.

Il a effectué un apprentissage d'un an comme tôlier pour 50 dollars par an, gagnant son gîte et son couvert en effectuant des travaux supplémentaires consistant à ranger et balayer l'atelier de tôlerie, l'atelier de plomberie, l'atelier de pompage et la quincaillerie après les heures de fermeture, et à balayer la quincaillerie en tant que gardien de nuit. Ce travail était généralement terminé à 21 heures. Il consacrait ensuite deux ou trois heures chaque soir à étudier le dessin mécanique à partir de leçons publiées dans un magazine destiné aux tôliers.

Il consacra les deux étés suivants à l'apprentissage du métier de ferblantier et les mois d'hiver à l'école. Pendant ses études, il gagnait son gîte et son couvert en travaillant après l'école et le samedi dans un atelier de ferblanterie et une quincaillerie.

Il a ensuite suivi un cours spécial de six mois dans une école de commerce à Des Moines, dans l'Iowa, puis a travaillé pendant environ un an comme ferblantier dans une usine de Chicago. En 1896, il a ouvert un magasin de ferblanterie à Thor, dans l'Iowa, et a progressivement ajouté à son assortiment des articles de quincaillerie et des pompes de puits, ainsi que du kérosène et de l'essence pour lampes et poêles.

Au printemps 1898, M. Tokheim eut l'idée qu'il serait plus sûr, pour prévenir les incendies, de stocker l'essence sous terre, à l'extérieur du magasin. Il construisit donc un réservoir à cet effet, l'enterra sous le magasin et le relia au magasin par un tuyau auquel il fixa une pompe. Cela conduisit à l'invention de la « pompe à mesure visible » et, plus tard, cette méthode de stockage souterrain de l'essence pour des raisons de sécurité fut universellement

. En janvier 1901, un brevet de base fut accordé à M. Tokheim pour la pompe à jauge visible.

À cette époque, il fut incité à créer une société par actions afin de promouvoir la fabrication et la commercialisation de son invention, et une société fut créée à Cedar Rapids, dans l'Iowa, sous le nom de Tokheim Mfg. Co. Après avoir vendu son entreprise de quincaillerie, M. Tokheim prit la direction de l'entreprise de fabrication.

Au cours des dix années où il en a été responsable, il en a fait une entreprise de renommée nationale. En plus d'être responsable de la fabrication, il a inventé de nombreux produits supplémentaires, tels que : le premier système souterrain connu de naphte pour les nettoyeurs à sec et pour les huiles de peinture destinées aux fabricants d'outils, et bientôt les équipements de pompage manuel ont conduit à ses inventions de pompes électriques, y compris un dispositif de mesure à arrêt automatique prédéterminé.

En 1907, il a inventé et breveté un indicateur de niveau de liquide, une invention privée. Plus tard, il a vendu ce brevet pour qu'il soit utilisé dans le domaine automobile. En 1900, il a inventé et breveté un système à vide pour soulever et mesurer le vinaigre, le cidre et les liquides acides qui ne pouvaient pas être traités par des pompes métalliques. Pompé par le vide, ce liquide n'entrait en contact qu'avec du verre et du caoutchouc. L'entreprise a fabriqué cette invention sur la base de redevances.

En 1910, deux multimillionnaires ont reconnu la valeur de cette entreprise florissante et ont racheté toutes les actions en circulation, à l'exception des 8/29e détenues par M. Tokheim. Ils ont réorganisé l'entreprise et en ont confié la direction à certains de leurs proches, puis ont évincé M. Tokheim en 1911.

Au lieu de se décourager, M. Tokheim (Tokheim se mit immédiatement à son compte pour fabriquer et commercialiser le « Vac » System, un système permettant de manipuler le vinaigre et le cidre en vrac de manière hygiénique, qu'il vendit directement aux épiciers.

Il continua ensuite à inventer de nouveaux équipements pour répondre aux besoins du marché et constituer une gamme plus complète. Celle-ci comprenait des pompes pour garages publics, des pompes électriques pour pressings, des cuves agitées et des rénovateurs destinés à la récupération de l'essence ou du naphte pour les pressings, qui connurent un grand succès. Mais lorsque le pays entra en guerre, les matériaux autorisés étaient basés sur la production de l'année précédente, qui fut rapidement épuisée. Par conséquent, afin de rester en activité, M. Tokheim a dû se lancer dans la guerre en tant que sous-traitant, concevant et construisant des outils, des gabarits et des machines spéciales, et a continué ainsi jusqu'en 1920, date à laquelle M. Tokheim a repris son activité et a continué à inventer de nouveaux équipements pour promouvoir l'économie et la sécurité dans la manipulation des produits pétroliers.

Sa gamme actuelle comprend des événements pour réservoirs de stockage d'essence, des dispositifs de contrôle des vapeurs avec pare-flammes, des jauges de réservoir, des unités de mesure de la température et de test des réservoirs, ainsi que les appareils de mesure « Vac » Vinegar et Cider .

. Ce dernier est désormais vendu par le biais du commerce de gros alimentaire dans tous les États-Unis.

Au cours des douze dernières années, les employés de la société Tokheim ont bénéficié d'un emploi à temps plein et d'un grand nombre d'heures supplémentaires. Tout le monde a travaillé dans une ambiance harmonieuse et satisfaisante. La politique de l'entreprise consiste à embaucher de jeunes diplômés du secondaire et à les former pour qu'ils deviennent machinistes, dessinateurs, modeleurs sur bois et sur métal et mécaniciens polyvalents. La deuxième et la troisième génération de **Tokheim** sont désormais représentées parmi les employés. **Tous** les produits fabriqués sont **des inventions de M. Tokheim**.

Le conseil de M. Tokheim aux jeunes d'aujourd'hui est le suivant : ne cherchez pas un emploi de col blanc ou la solution de facilité. Pour réussir durablement, il faut acquérir ces emplois.

